



SERVIÇOS



**CONSULTORIA
EMPRESARIAL**



**REPRESENTANTE
COMERCIAL**



PROSPECÇÃO DE CLIENTES



**TREINAMENTOS PARA
EQUIPE DE VENDAS**



**GERENTE DE
VENDAS
COMPARTILHADO**

**SOLUÇÕES INTELIGENTES PARA
ÁREA DE VENDAS**

Atuamos fortemente nos segmentos de Energia, Telecom, TI, Construção, Indústria, assessorando as empresas no desenvolvimento da sua área comercial

São 29 anos de intensa e próspera atuação na área comercial no Brasil e exterior em empresas nacionais e multinacionais no desenvolvimento de seus mercados

CONSULTORIA COMERCIAL

- ESTRUTURAÇÃO COMERCIAL
- PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO COMERCIAL
- GESTÃO DO PIPELINE DE VENDAS
- ANÁLISE DE PERFORMANCE
- METAS E INCENTIVOS

REPRESENTAÇÃO COMERCIAL

- EXPERIÊNCIA COMERCIAL
- NETWORKING REGIONAL
- CARTEIRA DE CLIENTES ATIVA
- CAPACIDADE DE NEGOCIAÇÃO

PROSPECÇÃO DE VENDAS AUTOMATIZADA

- LEADS QUALIFICADOS (OUTBOUND MARKETING)
- SOFTWARE QUE INTERAGE COM OS CLIENTES POR EMAIL
- ESCALABILIDADE NACIONAL
- ASSERTIVIDADE, PREVISIBILIDADE E MAIOR TAXA DE CONVERSÃO
- REDUÇÃO DE CUSTOS COM PESSOAL

TREINAMENTOS PARA EQUIPE DE VENDAS

- ORATÓRIA PARA EQUIPE DE VENDAS
- ETIQUETA COMERCIAL
- NETWORKING APLICADO PARA VENDAS
- NEGOCIAÇÃO

GESTÃO DE VENDAS COMPARTILHADO

- FAZEMOS O PAPEL DO GERENTE OU DIRETOR DE VENDAS NA SUA EMPRESA
- PEQUENAS E MÉDIAS EMPRESAS MUITAS VEZES NÃO PRECISAM DE UM GERENTE OU DIRETOR EM TEMPO INTEGRAL
- DIMINUIÇÃO DOS RISCOS TRABALHISTAS
- CONTRATAR UM BOM GERENTE OU DIRETOR COMERCIAL PODE SER CARO